

DOCUMENTACIÓN COMERCIAL SPARE WEBGATE

CONTENIDO

Presentación – Directrices Básicas Antara Informativ	2
Características Generales SPARE WEBGATE	4
Novedades Destacables SPARE WEBGATE	5
Módulos Básicos SPARE WEBGATE	
Productos y Existencias	6
Gestión de Ventas	9
Gestión de Compras	12
Contabilidad	14
Producción	17
Módulos Complementarios SPARE WEBGATE	
DAC	19
SAT	20
DocSender	21
Otros Productos	
Ortems	22
DataGrafic	24
Gestión Automática de almacenes	24
Captura de datos en planta	25
Servicios Antara	26

PRESENTACIÓN

ANTARA Informatic es una empresa de servicios que centra su oferta en el desarrollo y comercialización de soluciones de gestión empresarial (ERP, CRM, E-business, Advanced Planning) para las Pymes a través de su fuerza de ventas y de su canal de distribución, con una antigüedad de más de 15 años en el sector de las tecnologías de la información.

El objetivo de **ANTARA Informatic** es ofrecer a las empresas la mejor solución en sistemas de gestión empresarial. En este aspecto las soluciones de **ANTARA Informatic** son y estarán ajustadas a las necesidades y potencial de nuestros clientes objetivo, las Pymes.

Nuestro enfoque de trabajo es la garantía de calidad en nuestros servicios y en nuestros productos.

DIRECTRICES BÁSICAS

CALIDAD EN EL SERVICIO

Asegurar a nuestros clientes el concepto de “calidad total” en la prestación de servicios, concepto que implica un diálogo constante y un trato completamente personalizado.

CALIDAD EN LOS PRODUCTOS

Ofrecer una garantía para nuestras aplicaciones, es nuestra manera de demostrar el alto grado de fiabilidad de las mismas.

Ello nos avala, **ANTARA Informatic** posee una cartera de cerca de 400 instalaciones dentro del mundo del ERP.

Una de nuestras principales características es nuestra capacidad de adaptarnos a las necesidades de cada cliente de una manera rápida y sencilla gracias a las amplias posibilidades de parametrización de nuestros productos.

La introducción de las nuevas tecnologías en las Pymes encuentra, habitualmente, grandes dificultades ya sea por temas de coste, de conocimiento, de desconfianza o de seguridad. Ello conlleva, para las empresas, una serie de necesidades insatisfechas y puede limitar sus oportunidades de negocio.

El presente documento enumera las principales características técnicas y funcionales, además de describir los principales módulos, con el propósito de presentar la potencialidad de los diversos productos.

CASOS DE EXITO

Nuestros aplicativos de gestión ERP se caracterizan por su alta funcionalidad lo que nos permite abordar las necesidades de gestión de empresas comerciales e industriales de múltiples sectores de actividad. He aquí una muestra de diferentes organizaciones que han confiado su gestión a nuestras soluciones ERP.



CARTERISTICAS GENERALES DE SPARE WEBGATE

Destacamos las siguientes características básicas del producto **SPARE WEBGATE** para que rápidamente pueda apreciar su potencialidad:

MULTIEMPRESA:

Soporta múltiples compañías, gestionadas en un mismo entorno, facilitando la operativa de cambio y consolidación.

MULTIDIVISA:

Permite el registro de operaciones de tráfico, en cualquier moneda extranjera.

PARÁMETROS:

SPARE WEBGATE es una aplicación estándar con un alto nivel de parametrización para que cada compañía pueda ajustar sus particularidades sin necesidad de programación adicional.

MODELO DE BASE DE DATOS:

La base de datos ha sido diseñada cumpliendo las principales normas del modelo relacional.

USUARIOS Y APLICACIONES:

- Usuarios: deben registrarse todos los usuarios con autorización para utilizar la aplicación. Asimismo puede autorizarse o denegarse su acceso a determinados módulos y/o compañías.
- Aplicaciones: Control de los módulos instalados.

GESTIÓN DE MENÚS:

Permite la personalización de los árboles de menús estándar, de acuerdo con las necesidades de cada empresa o grupo de trabajo. Dentro de cada árbol de menús se puede autorizar o prohibir el acceso a determinados puntos para unos determinados usuarios.

COMUNICACIONES:

Se incluye un módulo de comunicaciones para garantizar los servicios de mantenimiento remoto por parte de Antara Informatic.

VENTANA DE SERVICIOS:

Se facilita un menú de las funciones más habituales del operador. Por ejemplo: trabajar con colas de salida, gestionar mensajes, control de trabajos sometidos, euro calculadora, etc. Todo ello para poder evitarle al usuario final la necesidad de conocer el sistema operativo.

Este menú de funciones puede también ser configurado a nivel de usuario para prohibir funciones no deseadas.

ERP SPARE WEBGATE ALGUNAS NOVEDADES DESTACABLES

INTEGRACIÓN

Completa integración entre arquitecturas (como correo electrónico, office, imágenes, graficos, enlaces hipertextuales, etc...

POSIBILIDAD DE PERSONALIZAR LAS PANTALLAS

Posibilidad de personalizar las pantallas uniformando las necesidades de cada cliente, ocultando y protegiendo campos, modificar los valores disponibles en un campo, Introducir jerarquizaciones, filtros en subarchivos, ...

CAMPOS ACTIVOS

Introduce el concepto de CAMPOS ACTIVOS (Permite la invocación de otras Aplicaciones, la conexión a la Gestión Documental Integrada,...)

MULTILINGÜE

Introduce el concepto multilingüe, permitiendo además crear vínculos entre usuario/contraseña/código de grupo/código de idioma,....

CALENDARIO EN FECHAS, VISUALIZACIÓN DE SPOOL VIA PDF O TEXTO,...

MÁS DE 80 POSICIONES.

Significa el final a las pantallas de solo 80 posiciones.

LA SUITE WEBGATE400 PERMITIRÁ A SPARE WEBGATE:

La integración nativa con cualquier tipo de documento/archivo. DATA BASE LINK (se pueden adjuntar documentos, imágenes, planos técnicos y archivos con cualquier extensión, además de generar documentos que se pueden revisar, visualizar y autorizar según el perfil de usuario.

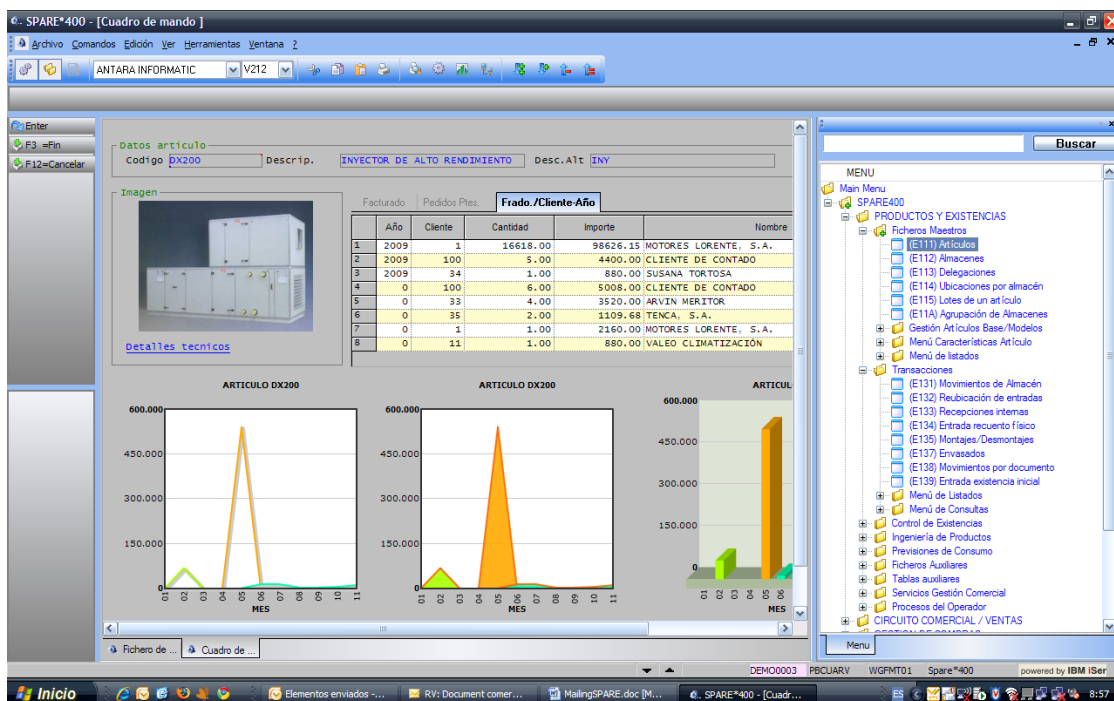
La obtención de análisis dinámicos CUADROS DE MANDO, integrados automáticamente en las pantallas de **SPARE WEBGATE**.

MÓDULOS BASICOS SPARE WEBGATE

PRODUCTOS Y EXISTENCIAS

El módulo de Productos y Existencias contiene la definición de datos fundamentales como lo artículos, almacenes; junto con la definición de gestión de lotes, gestión de ubicaciones, inventarios de existencias, gestión de costes de un producto, etc.

El control de existencias se gestiona mediante un sistema de inventarios y diferentes formas de valorar los artículos y calcular sus precios de coste (por serie/lote, almacén) y actualizaciones necesarias. El sistema de reaprovisionamiento enlaza con los módulos de Compras y Producción, generando propuestas de compra o planes de producción.



PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

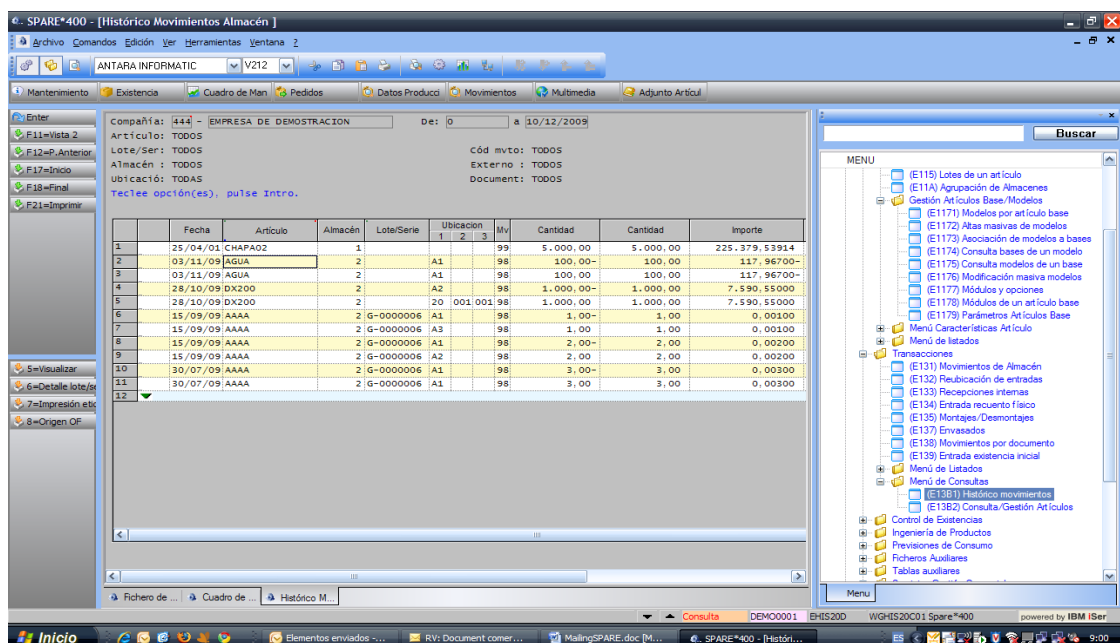
Acceso al producto en cualquiera de las áreas a través de:

- Motor de stocks ligado cronológicamente en el tiempo.
- Código interno.
- Búsqueda selectiva por argumentos conocidos, parciales o totales (descripción, familia etc)
- Código alternativo interno.
- Código de barras (bar code)
- Código según el proveedor.
- Código según cliente.

- Definición de **múltiples almacenes** propios con amplia parametrización de funciones según necesidades.
- Definición de **ubicaciones físicas**, de tipo fijo o dinámico, dentro de un almacén (opcional).
- Definición y gestión de **depósitos** en poder propio o de externos con independencia de su situación contable.
- Tratamiento y gestión de **productos sustitutivos**.



- Tratamiento **de Modelos y Opciones** en todo el circuito de productos.
- Gestión de existencias por lote o número de serie.** Trazabilidad (opcional).
- Diferentes **criterios de valoración**: precio medio ponderado (PMP). Coste estándar de reposición y último coste.
- Garantía automática y transparente al usuario, de la integridad en cualquier circunstancia de PMP., incluso ante la necesidad de consumir o vender antes de procesar las entradas correspondientes (existencias negativas).
- Definición limitada por el usuario de los posibles movimientos de almacén para su posterior análisis selectivo.
- Obtención de inventarios en la fecha deseada. No existe concepto de cierre de existencias.
- Recuentos físicos a fecha sin necesidad de paralizar la normal actividad de la compañía.



SPARE*400 - [Historico Movimientos Almacén]

Compañía: 444 - EMPRESA DE DEMOSTRACION De: 0 10/12/2009

Artículo: TODOS Lote/Ser: TODOS Cód mvto: TODOS

Almacén: TODOS Externo: TODOS

Ubicación: TODAS Document: TODOS

teclea opción(es), pulse Intro.

	Fecha	Artículo	Almacén	Lote/Serie	Ubicación	Mv	Cantidad	Cantidad	Importe
1	25/04/01	CHAPA02	1			99	5.000,00	5.000,00	225.379,53914
2	03/11/09	AGUA	2	A1		98	100,00-	100,00	117,96700-
3	03/11/09	AGUA	2	A2		98	100,00	100,00	117,96700
4	28/10/09	DX200	2	A2		98	1.000,00-	1.000,00	7.590,55000-
5	28/10/09	DX200	2	001001		98	1.000,00	1.000,00	7.590,55000
6	15/09/09	AAAA	2	G-0000006	A1	98	1,00-	1,00	0,00100-
7	15/09/09	AAAA	2	G-0000006	A3	98	1,00	1,00	0,00100
8	15/09/09	AAAA	2	G-0000006	A1	98	2,00-	2,00	0,00200-
9	15/09/09	AAAA	2	G-0000006	A2	98	2,00	2,00	0,00200
10	30/07/09	AAAA	2	G-0000006	A1	98	3,00-	3,00	0,00300-
11	30/07/09	AAAA	2	G-0000006	A1	98	3,00	3,00	0,00300
12									

SPARE*400 - [Consulta Estructuras / Fórmulas]

Archivo Comandos Edición Ver Herramientas Ventana ?

ANTARA INFORMATICA V212

Compañía: 444 - EMPRESA DE DEMOSTRACION
 Producto: DX200 INYECTOR DE ALTO RENDIMIENTO Est. Att:
 Cantidad: 1.00 UN Rut. Att:
 Teclée opción(es), pulse Intro.

Nivel	Producto/Fase	Descripción	Tp	Cantidad	UM
1	AGUAPLAST	AGUAPLAST		2,0000	UN
2	G 20	SUBCONTRATAACION EXTERIOR		0,0000	
3	G 10	ESTUFAR M. PRIMAS (ABS/SAN)		0,0060	HC
4	.2 ABCD	114-654213350-12	C	0,0100	UN
5	.2	ABSBEP2X15204P ABS NOVODUR P2X BEIGE 15204 P		0,8000	KG
6	G 10	ESTUFAR M. PRIMAS (ABS/SAN)		0,0640	HC
7	.3	ABSBEP2X15204 ABS NOVODUR P2X BEIGE 15204		0,8000	KG
8	.2	ABSBEP2X15204 ABS NOVODUR P2X BEIGE 15204		1,5000	KG
9	1	BANDA180A BANDA 180		3,0000	KG

5=Visualizar
7=Existencias
8=Res. Sit. Artíc.

Fichero de ... Cuadro de ... Consulta Es.

Lista/Selección DEMO0001 EEST60D WGEST60C01 Spare*400 powered by IBM iSer

MENU

- (E1175) Consulta modelos de un base
- (E1176) Modificación masiva modelos
- (E1177) Módulos y opciones
- (E1178) Módulos de un artículo base
- (E1179) Parámetros Artículos Base
- Menú Características Artículo
- Menú de listados
- Transacciones
 - (E131) Movimientos de Almacén
 - (E132) Reubicación de entradas
 - (E133) Recepciones internas
 - (E134) Entrada recuento físico
 - (E135) Montajes/Desmontajes
 - (E137) Envasados
 - (E138) Movimientos por documento
 - (E139) Entradas existencia inicial
- Menú de Listados
- Menú de Consultas
 - (E1381) Histórico movimientos
 - (E1382) Consulta/Gestión Artículos
- Control de Existencias
- Ingeniería de Productos
 - Diseño / Formulación
 - (E151) Estructuras / Fórmulas
 - (E152) Operaciones productivas
 - (E153) Consulta Estructuras
 - (E1515) Directorio de Operaciones
 - (E1516) Operarios Por operación
 - (E1517) Directorio
 - (E1518) Alternativas Estructuras
 - (E1519) Rutas
 - Listados de Estructuras

MÓDULOS BASICOS SPARE WEBGATE

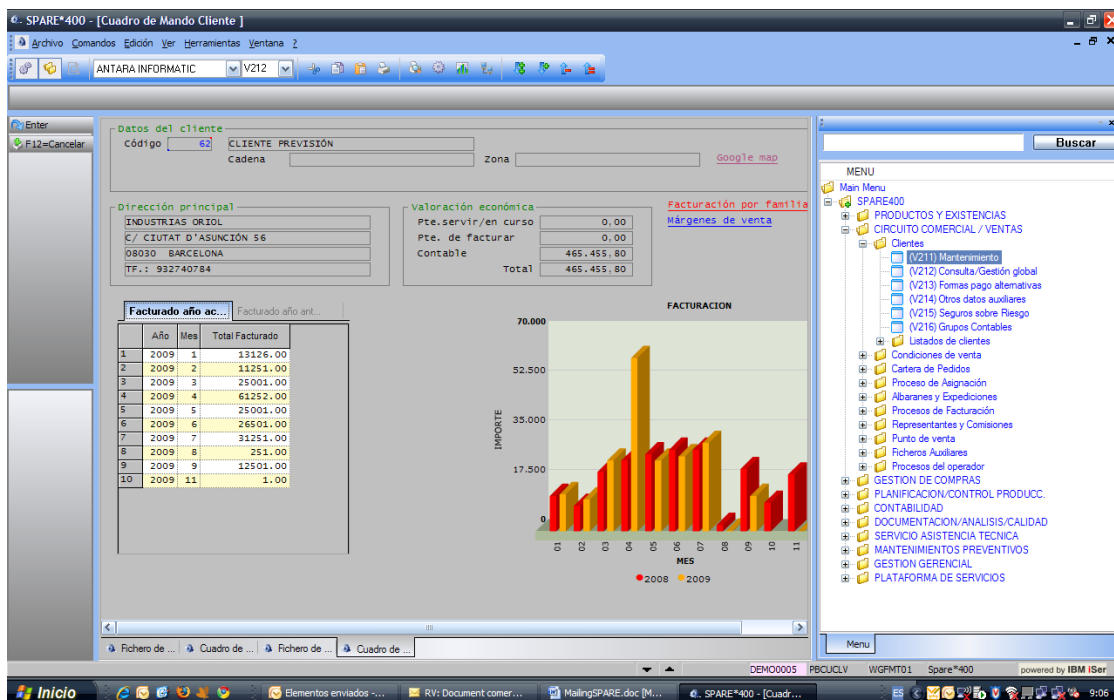
GESTION DE VENTAS

El módulo de Ventas integra todas las funciones necesarias para que cualquier empresa pueda desarrollar su actividad comercial, desde la generación de una oferta hasta su facturación.

Evidentemente, es posible obtener información estadística de ventas definida en función de los criterios claves para el cliente.

Permite definir las estrategias de venta de la empresa a través de la definición de promociones, descuentos y precios.

Incorpora las siguientes opciones entre otras: Mantenimiento de clientes y representantes, definición de condiciones de venta, entrada de ofertas y pedidos de clientes, expediciones y facturación, que permiten implementar cualquier tipo de circuito de ventas.



PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- **Circuitos de venta separados:**
 - **Back Office:** gestión de pedidos y expedición masiva.
 - **Front Office:** mostrador, urgencias, venta al contado.

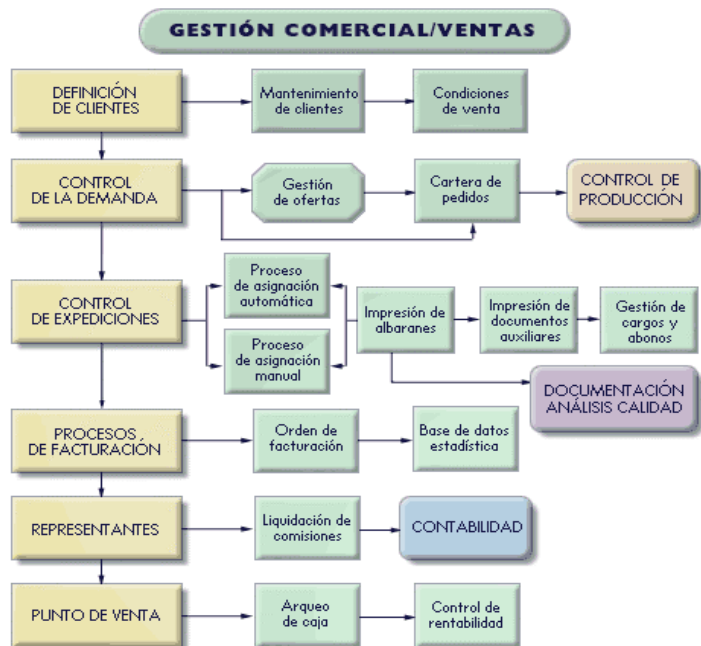
- Flexibilidad en la definición de las **condiciones de venta**:

- Tarifas.
- Descuentos.
- Promociones.
- Comisiones.
- Referencias Cliente / Artículo.

- **Circuito libre de ventas.** Su inicio puede situarse en:

- Entrada de ofertas.
- Entrada de pedidos.
- Entrada de albaranes.
- Venta directa.

- **Control de riesgo pre y / o post operación.** Definible en: entrada de pedidos, expedición y punto de venta.



- Control de documentos retenidos.
- Simulaciones automáticas de expedición y picking list. Niveles de cobertura.
- Trazabilidad documental Pedidos <> Albaranes <> Facturas.
- Históricos relacionales de pedidos, expedición y facturación.
- Potentes consultas interactivas de selección y navegación.
- Mensajería comercial parametrizable. Pública o privada.
- Re-impresión de cualquier documento de venta.
- Tratamiento de conjuntos comerciales (**kits**).
- Seguridad estricta en operaciones de punto de venta.
- Parametrizable por vendedores.
- Impresión de documentos de venta auxiliares:
 - Cálculos automáticos de peso y bultos.
 - Etiquetas de bultos.
 - Albaranes de agencia de transportes.
 - Packing list
- Amplio **catálogo de estadísticas pre-definidas y generador libre de nuevos informes.**

- Liquidación de **comisiones** a agentes mediadores por facturación o cobro efectivo de las operaciones.
- **Tratamiento de idiomas.** Obtención de documentos de venta, en función del idioma asignado al cliente.

SPARE*400 - [Histórico de Ventas - Consulta líneas]

De: inicio a final

Origen: TODOS

Región: TODAS

Fam/SO: TODAS

Consulta líneas

En este punto aparecerán todas las líneas relacionadas con el documento a través del que se ha accedido, aunque es posible cambiar los **criterios de selección** FS de líneas.

Las posibles acciones con cada línea son:

- **Visualizar** el detalle de los datos de la línea y de su trazabilidad.
- **Los datos generales de la cabecera** del documento al cual pertenece la línea.
- **La trazabilidad** (o sea el histórico de esta factura, si proviene de un pedido y/o albarán).
- **El servicio** (consulta de los datos de servicio de la línea: almacén, cantidad, etc.).
- **Observaciones**, si la línea de esta factura posee observaciones asociadas, pueden consultarse mediante este botón.

También puede solicitarse el acceso a los **Totales FB** de todas las líneas que participan en la consulta (si son varias), a nivel de importes: importe neto, importe base estadísticas, importe base comisiones.

F Emisión	Artículo	Descripción	Cantidad	Um	E	Precio	Importe Bruto	Importe Neto
5/10/2009	AGUAPLAST	AGUAPLAST	1,00	UN		280,00	280,00	280,00
7/10/2009	AGUA	AGUA	1,00	LT		2,00	2,00	1,74
7/10/2009	*	ARTICULO COMODIN	10	UN		0,00	0,00	0,00
7/10/2009	*	ARTICULO COMODIN	1,00	UN		56,00	56,00	34,84
0/11/2009	*	ARTICULO COMODIN	1,00	UN		160,00	160,00	100,88
0/11/2009	*	ARTICULO COMODIN	1,00	UN		64,00	64,00	64,00
0/11/2009	L115225R	RUEDA DE ACCIONAMIENTO		UN		0,00	0,00	0,00
0/11/2009	L115205	SOPORTE GUIA		UN		0,00	0,00	0,00
0/11/2009	DX300	INVECTOR		UN		0,00	0,00	0,00
6/11/2009	LOT001	LOTE 001 VALORACION POR LOTE	52,00	UN		2,000,00	104,000,00	104,000,00
6/11/2009	LOT001	LOTE 001 VALORACION POR LOTE	50,00	UN		1,500,00	75,000,00	75,000,00
6/11/2009	LOT002	LOTE 002 VALORACION ARTICULO	200,00	UN		555.555,00	111.111.000,00	111.111.000,00
6/11/2009	LOT002	LOTE 002 VALORACION ARTICULO	105,00	UN		10.000,00	1.050.000,00	1.050.000,00
0/07/2009	AGUA	AGUA	1,00	LT		0,00	0,00	0,00
0/07/2009	BISAG0003	MTS. BISAGR FE. PIANO 25MM. ANCHO	12,00	UN		0,00	0,00	0,00
1 20/11/2009	ABCD	114-654213350-12	1,00	UN		50.000,00	50.000,00	50.000,00
1 20/11/2009	ABCD	114-654213350-12	1,00	UN		50.000,00	50.000,00	50.000,00
1 20/11/2009	ABCE	114-654213350-12S	1,00	UN		90.000,00	90.000,00	90.000,00
1 20/11/2009	AGUAPLAST	AGUAPLAST	1,00	UN		280,00	280,00	280,00

Fichero de ... Cuadro de ... Maestro de ... Histórico de ...

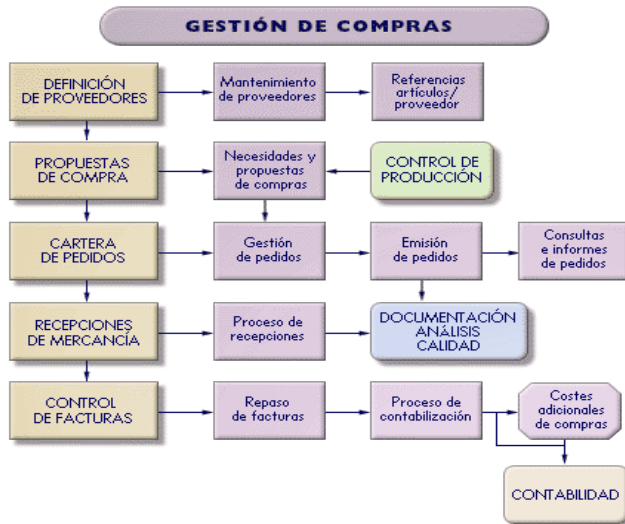
Lista/Selección DEMO0005 WHVL20D WGHVL20C01 Spare*400 powered by IBM iSer

Inicio | 9:10

MÓDULOS BASICOS SPARE WEBGATE

GESTIÓN DE COMPRAS

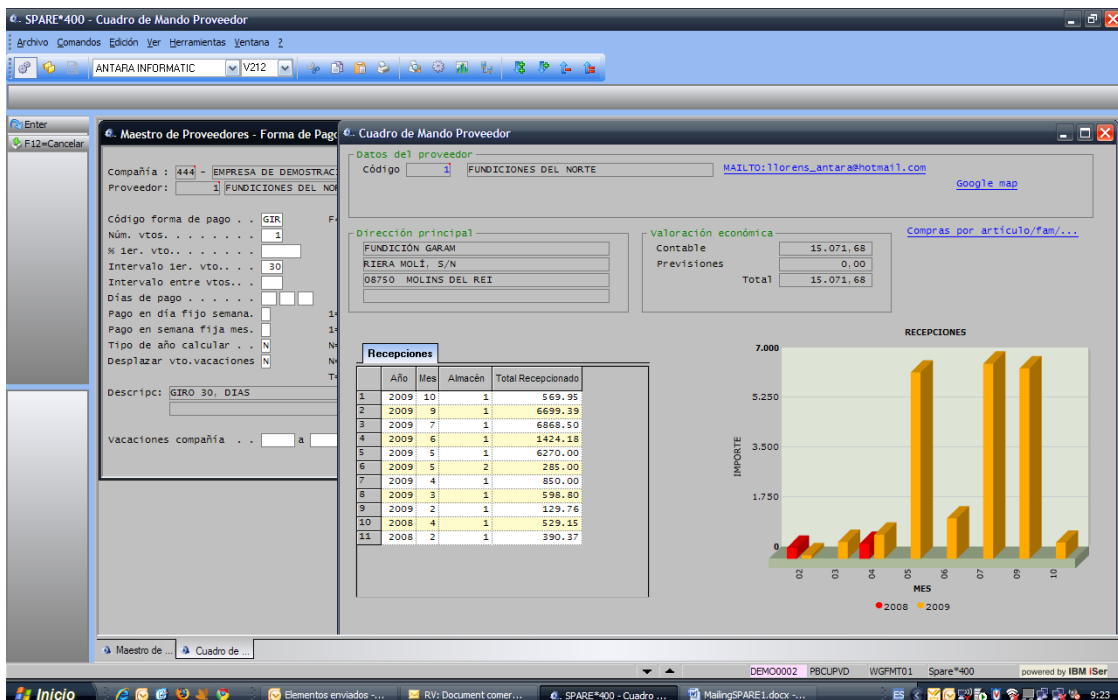
El módulo de Compras integra las funciones necesarias para que cualquier empresa gestione todos sus aprovisionamientos.



Las propuestas generadas manual o automáticamente se agrupan por el proveedor más adecuado en base a plazo de entrega, precio u otra serie de condiciones.

Las facturas de los proveedores se cotejan con los albaranes recibidos, comprobando cantidades, descuentos y precios. Aceptadas las facturas se receptionan generando los asientos contables y de cartera para el control de los pagos.

Incorpora las siguientes opciones entre otras: Mantenimiento de proveedores, definición de condiciones de compra, gestión de propuestas de compra, pedidos a proveedores, recepciones de mercancías y repaso y entrada de facturas de proveedores, que permiten implementar cualquier tipo de circuito de compras.



Datos del proveedor

Código: 1 FUNDICIONES DEL NORTE

Valoración económica:

Contable	15.071,68
Previsiones	0,00
Tota1	15.071,68

Recepciones

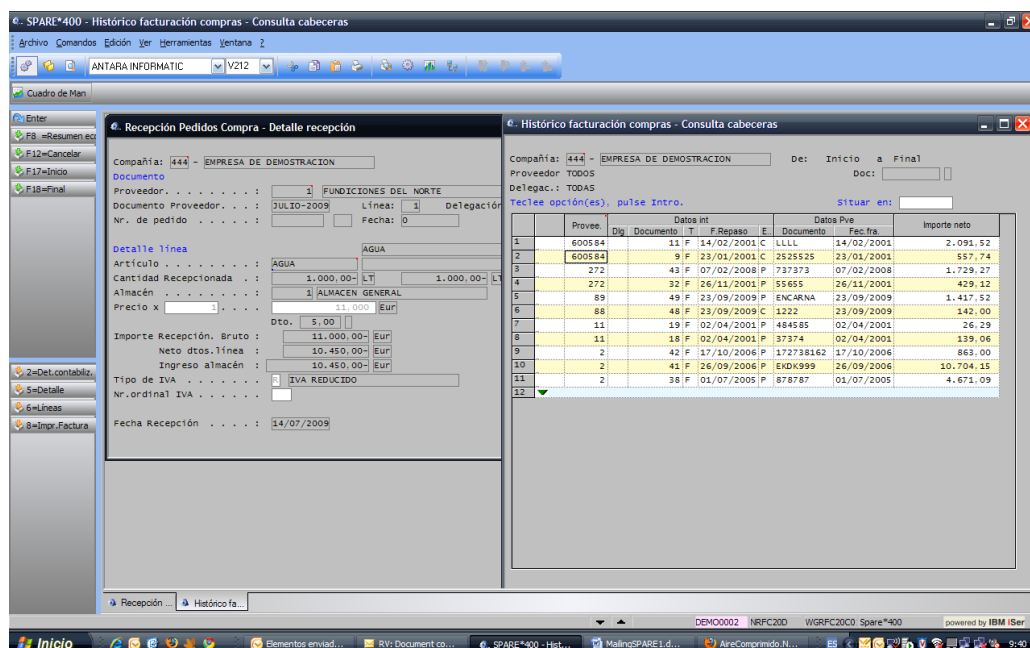
Año	Mes	Almacén	Total Recepcionado	
1	2009	10	1	569,95
2	2009	9	1	6699,39
3	2009	7	1	6868,50
4	2009	6	1	1424,18
5	2009	5	1	6270,00
6	2009	5	2	285,00
7	2009	4	1	850,00
8	2009	3	1	598,50
9	2009	2	1	129,76
10	2008	4	1	529,15
11	2008	2	1	390,37

RECEPCIONES

Bar chart showing monthly receipts for 2008 and 2009. The Y-axis represents 'IMPORTE' (Amount) from 0 to 7.000. The X-axis represents 'MES' (Month) from 1 to 12. The chart shows significantly higher receipts in 2009 compared to 2008, with peaks in months 6 and 7.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- **Número ilimitado de relaciones Artículo / Proveedor.**
Proveedor / Artículo, con soporte tanto para proveedores nacionales como extranjeros, euros o cualquier moneda.
- **Propuestas de reaprovisionamiento automáticas:**
 - Conexión con el circuito de planificación del módulo de control de producción.
 - Traspaso de las necesidades calculadas por el MRP.
 - Por sistema de mínimos de existencias prefijados.
- Posibilidad de convertir las propuestas en pedidos automáticamente, asignando el proveedor en función de prioridades.
- Posibilidad de comprar tanto productos referenciados como productos desconocidos (tratamiento de comodines) y / o servicios.
- Posibilidad de recepción de productos sin pedido previo (parametrizable)
- Tratamiento y control de devoluciones realizadas a los proveedores.
- Modificación, si procede, de las condiciones pactadas en la recepción.
- **Transacciones complejas en función de estructuras**, con posibilidad de rebaje automático del material dejado en depósito al proveedor.
- Control y seguimiento de los albaranes recepcionados pendientes de recibir factura.
- **Repaso y contabilización automática**, si procede, de las facturas de proveedores.
- **Control real de costes instantáneos** en base a los datos conocidos o bien recalculados a consecuencia de costes adicionales (transportes, aduana, etc)
- Trazabilidad total de documentos, Pedidos <> Recepciones <> Facturas.



The screenshot displays the SPARE*400 software interface. The main window is titled "Recepción Pedidos Compra - Detalle recepción" and shows details for a purchase order from "EMPRESA DE DEMOSTRACION". The order is for "AGUA" with a quantity of 1,000.00. The interface includes fields for company, provider, document, and date, as well as a summary of the order's financials.

Below the order details, there is a table titled "Histórico facturación compras - Consulta cabeceras" which lists the history of invoices. The table has columns for Proveedor, Documento, T, F, Repaso, E, Documento, Datos Pye, Fac Fra, and Importe neto.

	Proveedor	Documento	T	F	Repaso	E	Documento	Datos Pye	Fac Fra	Importe neto
1	600584	11	F	14/02/2001	C	LLLL	14/02/2001			2.091,52
2	600584	9	F	23/02/2001	C	2535525	23/02/2001			557,74
3	272	43	F	07/02/2008	P	737373	07/02/2008			1.729,27
4	272	32	F	26/11/2001	P	55655	26/11/2001			429,12
5	89	49	F	23/09/2009	P	ENCARNA	23/09/2009			1.417,52
6	88	48	F	23/09/2009	C	1222	23/09/2009			142,00
7	11	19	F	02/04/2001	P	484855	02/04/2001			26,29
8	11	18	F	02/04/2001	P	37374	02/04/2001			139,06
9	2	42	F	17/10/2006	P	172738162	17/10/2006			863,00
10	2	41	F	26/09/2006	P	EKDK999	26/09/2006			10.704,15
11	2	38	F	01/07/2005	P	878787	01/07/2005			4.671,09
12										

MÓDULOS BASICOS SPARE WEBGATE

GESTIÓN DE CONTABILIDAD

El módulo Contable gestiona las áreas financieras de una empresa, englobando en un mismo módulo la contabilidad financiera, carteras, contabilidad analítica y de costes, control presupuestario y reporting.

El módulo de contabilidad financiera permite la gestión contable integral de la empresa, mediante la información proveniente del módulo de Producción y Gestión Comercial, reduciendo la introducción de asientos de forma manual.

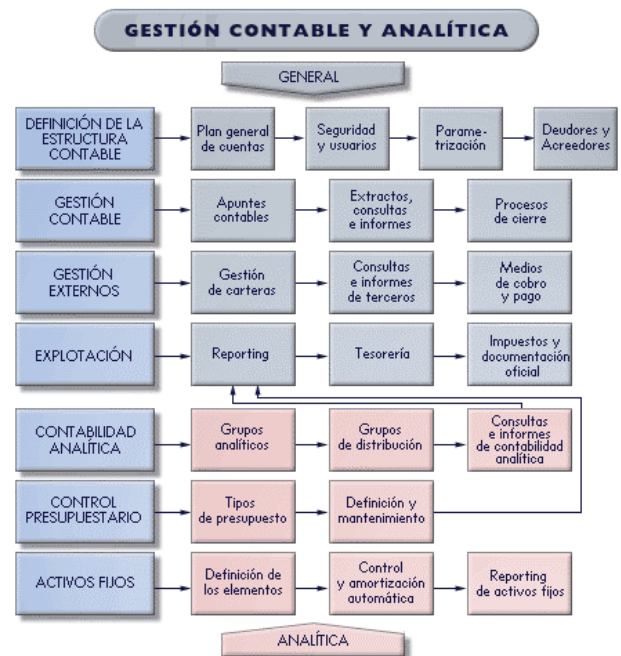
Utilizando el apartado de Inmovilizado podemos mantener los diferentes métodos de amortización junto a diferentes periodos de cálculo de los bienes inmovilizados de nuestra empresa.

Junto con todo ello, la evolución de los procesos de cobro y pago vienen regidos por el apartado de Tesorería, el cual permite como medio de cobros y pagos: la letra, el giro, la transferencia, el pagaré, y el cheque entre otros. Por otro lado, los medios para realizar pagos se efectúan mediante notas de abono.

Mediante la contabilidad analítica, controlamos el presupuesto por departamentos de la empresa, según el reparto definido.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- **Multiempresa, multidivisa**
- **Euro.** Método de registro simultáneo de las operaciones:
Euros y moneda extranjera cuando corresponda, lo que garantiza una visión de los resultados contables (consultas, informes, reporting) en cualquier de las monedas.
- **Coherencia contable.** Transacciones sometidas a control de compromiso, garantizando una total integridad en caso de interrupciones no previstas.
- Seguridad independiente del resto de módulos **SPARE WEBGATE.**
- **Incompatibilidades.** No existe ningún tipo de incompatibilidad para la ejecución simultánea de cualquier proceso contable.



- **Flexibilidad en procesos:** Todos los procesos contables (cierres de periodo, ejercicio, liquidaciones de impuestos, etc) son reversibles sin necesidad de contabilización válido.

- **Calendarios.** Posibilidad de definición de calendarios de control para periodos de cierre, control presupuestario y horizonte de contabilización válido.
- **Analítica.** Posibilidad de definir, para una compañía dada, múltiples modelos analíticos simultáneos.
- **Externos.** Coherencia estricta entre sus cuentas y las carteras correspondientes.
- Carteras de externos parametrizables y autodefinibles.
- **Gestión y contabilización de medios de cobro y pago:** remesas al descuento, al cobro de cheques, transferencias, pagarés, etc. Remesas en soporte magnético.
- Asientos y procesos pre-definidos vinculados a calendario de contabilización.
- **Activos fijos.** Su finalidad es establecer un control, a nivel contable, del inmovilizado, es decir: calcular y contabilizar su amortización, realizar previsiones de amortizaciones, obtener un reporting específico para el inmovilizado, etc.
- **Reporting.** Informes contables autodefinibles tanto en su contenido (líneas) como en su estructura (columnas).
 - Posibilidad de reportar a cualquier fecha.
 - Informes mixtos en euros / pesetas.
- **Tesorería.** Gestión de fecha valor, conciliación bancaria automática, liquidación de intereses, liquidación de gastos por descuento de efectos. Evolución prevista.
- Procesos de cálculo automático de diferencias de cambio en operaciones de moneda extranjera.
- **Impuestos y declaraciones:** IVA. IRPF. Mod. 347 y 349 (en papel, soporte magnético o Internet)





MÓDULOS BASICOS SPARE WEBGATE

GESTIÓN DE PLANIFICACION Y CONTROL DE LA PRODUCCION

Este módulo nos va ha permitir gestionar los aspectos industriales de cualquier empresa con procesos de fabricación.

Para cada artículo permite definir sus componentes principales o alternativos, fechas de caducidad, mermas y cantidades, así como cada operación o fase de la producción definiendo sus tiempos de preparación y de ejecución en la unidad de tiempo definida. Permite, entre otras funcionalidades, planificar los lanzamientos de órdenes de fabricación y compras que hacen falta para cubrir las necesidades de productos a producir, informa del estado de cargas de los recursos disponibles, controla las ordenes de fabricación en curso dando a conocer los costes reales de fabricación, desviaciones, rechazos, etc.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- **Estructuras y rutas de fabricación alternativas.**
- Escandallos de productos según costes **industriales** + extra – costes autodefinibles.
- **Previsión de Demanda:** Modelos estadísticos de previsión.
Enlace con el circuito de previsiones de consumo del módulo de Productos y Existencias.

- **Planificación a dos niveles:**

- MPS: Plan Maestro de Producción.
- MRP: Plan de Aprovisionamiento de Materiales.

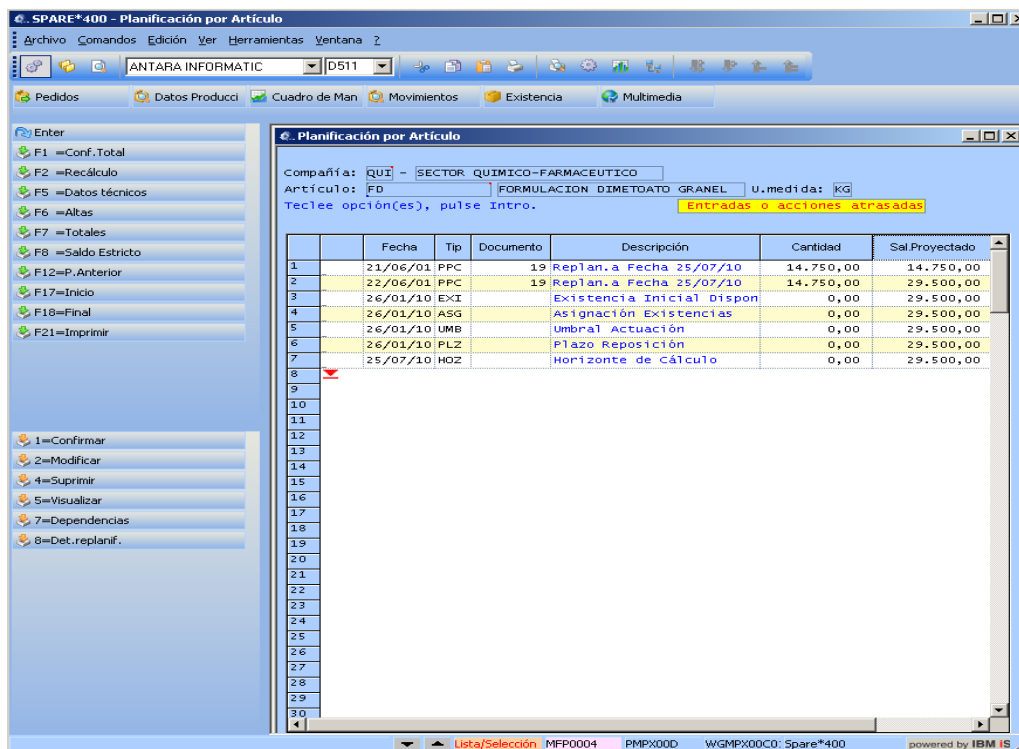
- Enlace automático con el módulo de gestión de compras.
- **Módulo CRP** de análisis de recursos críticos para confirmar la viabilidad del plan maestro.
- Sistema interactivo de control de planificación a través de mensajes de atención al planificador.
- **Control de cargas.** Análisis de la carga de los recursos a capacidad infinita.
- **ORTEMS:** Aplicación complementaria para el análisis de las cargas, de los recursos a capacidad finita.



- Lanzamiento de órdenes planificadas automática o manualmente.

Singularización de órdenes de fabricación: permite alterar la ruta o estructura de una orden.

- Posibilidad de vincular órdenes a proyectos o pedidos concretos.
- **Control de talleres exteriores.** Enlace con control de facturas de acreedores.
- **Recepción provisional de acabados:** la valoración definitiva puede obtenerse posteriormente al cierre de la orden.
- **Trazabilidad origen / destino** para artículos sometidos a gestión de existencias por lotes o números de serie.
- Gestión de envasados y presentaciones.
- **Opcionalidad:** no es obligatoria la utilización de todos los módulos. Las áreas de predicción de demanda, recursos críticos, planificación y seguimiento, pueden obviarse en función de las necesidades de cada empresa.



	Fecha	Tip	Documento	Descripción	Cantidad	Sal.Proyectado
1	21/06/01	PPC	19	Replan.a Fecha 25/07/10	14.750,00	14.750,00
2	22/06/01	PPC	19	Replan.a Fecha 25/07/10	14.750,00	29.500,00
3	26/01/10	EXI		Existencia Inicial Dispon	0,00	29.500,00
4	26/01/10	ASG		Asignación Existencias	0,00	29.500,00
5	26/01/10	UMB		Umbral Actuación	0,00	29.500,00
6	26/01/10	PLZ		Plazo Reposición	0,00	29.500,00
7	25/07/10	HOZ		Horizonte de Cálculo	0,00	29.500,00
8						
9						
10						
11						
12						
13						
14						
15						
16						
17						
18						
19						
20						
21						
22						
23						
24						
25						
26						
27						
28						
29						
30						

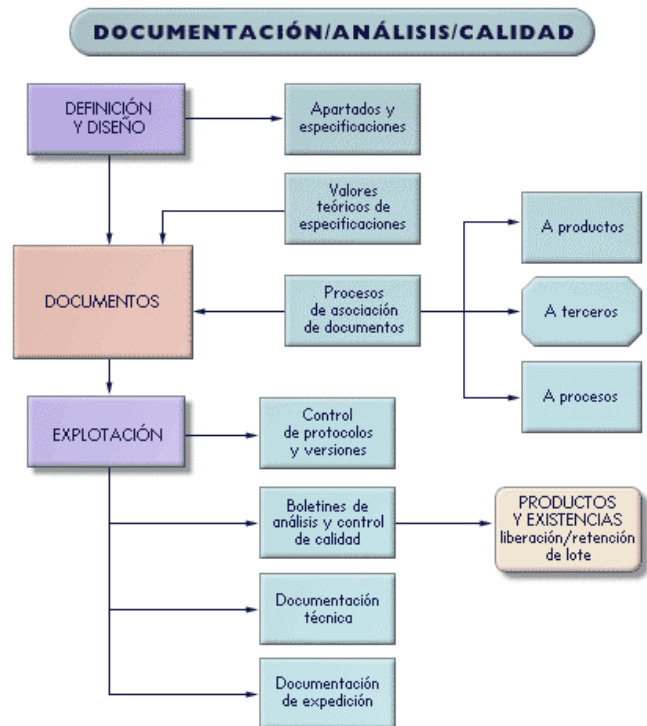
MÓDULOS ADICIONALES SPARE WEBGATE

DAC (DOCUMENTACIÓN ANÁLISIS CALIDAD)

El objetivo del módulo DAC es gestionar documentos no transaccionales, datos técnicos de producto; facilitando el cumplimiento de la normativa ISO; regulando el control de calidad de los productos.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- Gestión manual y automática de la información.
- Admite cualquier tipo de datos.
- Configuración libre.
- Enlaces con Lotus Notes.
- Posibilidad de definición por parte del usuario de cualquier documento.
- Asociación de documentos a:
 - Producto o gama de productos
 - Terceros (cliente / proveedor)
 - Proceso: orden de fabricación, pedido de compras, albaran de venta
- **Control de protocolo / versión.** El sistema identifica automáticamente un cambio de protocolo / versión en un documento al cambiar alguna de sus especificaciones teóricas. Opcionalmente, control de envío y confirmación a los terceros afectados.
- **Ejemplo de documentos** definibles:
 - Hoja de seguridad.
 - Hoja de transporte.
 - Certificados de control de calidad.
 - Hojas de toxicología.
 - Boletines de análisis.
 - Boletines de auto-control.
 - Normas ISO
- Tratamiento idiomático para todos los documentos.



MÓDULOS ADICIONALES SPARE WEBGATE

SAT (SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA)

- Definición del servicio:

- Averías o reparación.
- Mano de obra
- Componentes

- Explotación:

- Presupuestos
- Registro de incidencias
- Gestión de ordenes de trabajo
- Facturación SAT



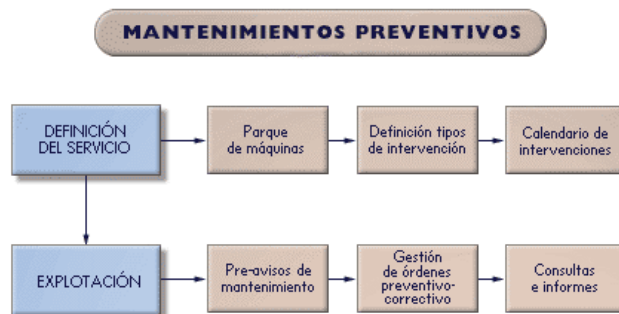
SAT(MANTENIMIENTO PREVENTIVO MAQUINARIA)

- Definición:

- Parque de máquinas
- Definición de tipos de intervención
- Calendario de intervenciones

- Explotación:

- Preavisos de mantenimiento
- Gestión de ordenes preventivo-correctivo.
- Consultas e informes



MÓDULOS ADICIONALES DOC.SENDER

DOCSENDER

Este módulo permite enviar vía FAX, EMAIL, o exportar a PDF, documentos de compra/venta, de forma masiva y automatizada.

Se parte de un proceso de envío, en el que se realiza una multiselección de documentos a enviar, especificando los parámetros necesarios, para que el sistema pueda recuperar las direcciones de los destinatarios de forma automática.

En la ejecución del proceso, los documentos seleccionados se imprimirán siempre en formato PDF, tal como Crystal Reports exporta las impresiones, y posteriormente se enviarán vía FAX o EMAIL, según se especifique.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- Control del estado del proceso: Pendiente, En curso, Enviado.
- Histórico de la ejecución del proceso, donde se puede seguir el estado de los mensajes (enviado, no enviado, error, etc.)
- Posibilidad de reenviar los mensajes erróneos de un proceso.
- La ejecución se podrá lanzar desde el propio PC Cliente, o en modo Batch, siendo en este caso un servidor el encargado de ir gestionando los procesos de envío de DocSender.
- Posibilidad de envío de un e-mail de resumen al administrador o usuario que lanzo el proceso, una vez ejecutado el proceso.
- Además del envío de los documentos seleccionados (pedidos, ofertas, etc.) se pueden incluir también los documentos adjuntos a cada uno.

OTROS PRODUCTOS /SERVICIOS

PLANIFICACIÓN DE LA PRODUCCIÓN A CAPACIDAD FINITA

ORTEMS® es un producto de software de gestión enfocado y dirigido a empresas industriales, que incide directamente en los puntos críticos del área de planificación y control de la producción.

La mayoría de los paquetes de software de planificación y control de la producción se basan en sistemas de planificación MRP, los cuales resuelven la planificación y la gestión de las necesidades de materiales pero no la planificación de las necesidades de los recursos de fabricación. La problemática radica en que únicamente dan respuesta a la planificación de los recursos de fabricación a capacidad infinita.

Ortems, por el contrario, es un sistema de planificación de la producción de los recursos de fabricación a capacidad finita, que se relaciona interactivamente con los más importantes productos de software del mercado, entre ellos **SPARE WEBGATE**, nuestra aplicación de gestión empresarial.

Las ventajas genéricas que potencialmente puede aportar **Ortems** en la gestión de una compañía son:

ventajas ESTRATÉGICAS	 Reducción de "Lead Times" (más de un 25% del ciclo)	 Mejora del grado de reacción (Available to Promise)	 Intensificación del control (Mejores datos y conocimientos de cómo organizar y acceder)
ventajas FINANCIERAS	 Aumento de tiempo (más e un 20% de productividad)	 Reducción de los inventarios y trabajo en vías de realización (desde un 10 a un 30%)	 Mejor índice R.O.I.
ventajas ORGANIZATIVAS	 Ahorro de tiempo (Tareas de planificación y programación)	 Mejora de la comunicación ventas/producción	 Mejora de la visibilidad del trabajo en vías de realización. Mejor sincronización y flujos.

- Reducción considerable del tiempo destinado a planificación
- Mayor capacidad de respuesta ante modificaciones e incidencias de planning.
- Análisis de las implicaciones de una modificación en el planning
- Visualización de la planificación de la planta a medio plazo
- Mayor control sobre la tasa de respuesta al cliente
- Mejora en la efectividad productiva
- Mejora en la visualización del WIP y de los trabajos pendientes

PUNTOS RELEVANTES DE LA APLICACIÓN

CREACIÓN AUTOMÁTICA DE PLANIFICACIONES

- Selección de criterios de optimización
- Planificación forward/backward
- Selección de las restricciones a tener en cuenta (máquinas, operarios, recursos limitados, materiales, etc.)

VISUALIZACIÓN

Con la finalidad de facilitar al usuario el seguimiento del proceso de planificación, éste se representa en imágenes gráficas. El usuario simplemente determina los elementos de participación (selección de máquinas, recursos y OfS; clasificación de las entidades implicadas; tipo de representación: gantt, histograma, diagrama, cuadro).

ANÁLISIS

- Visualizar los retrasos de OfS
- Tiempos de duración planificados de las OfS
- Tiempos de espera de las OfS
- Tasa de ocupación de máquinas
- Tiempos de preparación por máquina

MODELIZACIÓN

- Hornos
- Rutas lineales, con y sin solapamiento
- Rutas no lineales (arborescentes u operaciones permutables)
- Operaciones sincronizadas
- Matrices de tiempo de preparación

DIFERENTES ENTORNOS DE PLANIFICACIÓN

- Entornos temporales, mediante los cuales se pueden ver las planificaciones a corto, medio o largo plazo de forma diferenciada, de manera que la planificación a medio plazo no interfiera en la planificación a corto plazo, pero sí que sea posible disponer de una planificación a medio plazo fiable y realista
- Entornos de fabricación, mediante los cuales independizar secciones de fabricación de la planta

POSIBILIDAD DE MODIFICAR LAS PLANIFICACIONES

- Modificación de datos temporales (duración, cantidad, etc.)
- Introducción de retrasos de aprovisionamiento por imposición de fechas de inicio a más pronto
- Creación / fraccionamiento de OfS
- Congelar operaciones
- Modificación por relajamiento de las restricciones iniciales
- Modificar los calendarios de trabajo

OTROS PRODUCTOS /SERVICIOS

BUSINESS INTELLIGENCE



una herramienta de Software para el **tratamiento inteligente y estructurado** de cualquier información contenida en una base de datos.

- Gestiona dinámicamente la información, permitiendo modelar consultas (EIS) en tiempo real.
- Consolida grandes volúmenes de datos en consultas (OLAP) generadas en diferido.
- Ataca a bases de datos propietarias o no de **ANTARA Informatic**, mediante drivers nativos permitiendo gestionar eficientemente grandes volúmenes de información.
- Extrae información de cualquier modelo de base de datos (Acces, SQL, Oracle, DB2, etc.) mediante una conexión ODBC estándar.

PROYECTOS DE GESTION AUTOMATIZADA DE ALMACENES

La gestión de almacenes supone uno de los ejes fundamentales de la estrategia logística de cualquier organización. Una correcta gestión de los almacenes de cualquier empresa repercutirá en un incremento de la eficacia organizativa (información fiable y veraz) y de su eficiencia (reducción de tiempos y de costes).

A grandes rasgos la gestión de almacenes conlleva el control exhaustivo de todos los movimientos que se producen en ellos, es decir, entradas o recepciones de mercancías, gestión de las ubicaciones de las mismas, movimientos internos, y finalmente las salidas de las mismas.

Las tecnologías de tratamiento de la información permiten gestionar estos procesos de manera eficaz, segura y automática. La utilización de tecnologías de radiofrecuencia nos permite gestionar en tiempo real los flujos de información asociados a dichos procesos conectados de manera permanente con el sistema de gestión integral de la empresa o ERP.

ANTARA Informatic lidera proyectos de automatización de almacenes a través de terminales de radiofrecuencia conectados a su ERP.

SOLUCIONES DE CAPTURA Y GESTIÓN DE DATOS EN PLANTA

Soluciones basados en sistemas SCADA “Supervisory Control And Data Acquisition”, es decir, sistemas de adquisición de datos y control de supervisión. Se trata de proyectos de ingeniería y aplicaciones informáticas diseñadas para proporcionar en tiempo real y de forma automática información del proceso productivo.

Se contemplan distintos elementos de trabajo:

1. Órdenes de Fabricación: datos de Producto, Cantidad, Cliente, Fechas, Materiales, Lote, datos técnicos, Procesos, Operaciones.....
2. Operarios: Identificación de entrada en puesto
3. Máquinas: Señales; ON/OFF, velocidad, producción, niveles, etc.
4. Incidencias: Identificación de sucesos (averías, mantenimientos, etc.)

La incorporación de sistemas de captura de datos en planta pretende abarcar distintos objetivos, entre ellos:

- Eliminar transporte de documentos, eliminar papel
- Controlar en tiempo real la situación de la planta
- Disponer de la información de producción inmediatamente
- Eliminar el parte de trabajo del operario
- Conocer los resultados y previsiones de inmediato para reducir tiempos no productivos así como rechazos o mermas
- Eliminar la transcripción de partes de trabajo del operario
- Obtener el beneficio de la información validada y a tiempo

SERVICIOS ANTARA INFORMATIC

ANTARA Informatic ofrece una gama completa de servicios que aseguran a nuestros clientes una adaptación de manera integral de la solución; así como una rápida rentabilidad económica de la inversión.

PRE CONSULTORÍA

Estudio previo a la implantación, que permite realizar una propuesta personalizada de la solución técnica, su coste y sus plazos de implantación.

Una oferta cerrada “LLAVES EN MANO”.

IMPLANTACIÓN

Servicios relacionados con la implantación de la solución **SPARE WEBGATE** desde la instalación y puesta en marcha del software hasta la personalización del sistema a través de una completa parametrización.

FORMACIÓN

Servicios de formación integral del cliente en todas las funcionalidades de la solución **SPARE WEBGATE**. Ofrecemos un plan de formación para usuarios de cualquier nivel, adaptado a los requerimientos de tiempo solicitados por parte del cliente.

MANTENIMIENTO

Incluye los servicios de soporte (hot-line), el suministro de las nuevas versiones y telemantenimiento.

SERVICIO POST-VENTA

Seguimiento de calidad del servicio en las instalaciones, detección de nuevas necesidades, propuestas y elaboración de nuevos proyectos.

